Technical Sales Manager (m/w/x)

Ort	Volumen	Start
Linz	**Full-time employee**	**Ab sofort**

DS Automotion ist ein weltweit führendes Unternehmen in der mobilen Robotik. Mit über 40 Jahren Erfahrung entwickelt das Unternehmen eigene mobile Roboter und Flottenmanagementsysteme, die in den innovativen AGV und AMR Lösungen der DS Automotion zum Einsatz kommen.
Mit Hauptsitz in Linz und Niederlassungen in Deutschland, Frankreich und den USA beschäftigt das Unternehmen über 330 Mitarbeiter*innen und gehört zur SSI Schäfer Gruppe.

Du hast bereits Erfahrung im Verkauf von beratungsintensiven Produkten? Es macht dir Spaß, dich in Logistik- und Produktionsprozesse reinzudenken? Dann können wir dir eine spannende Aufgabe in unserem Produktvertrieb anbieten.

JETZT BEWERBEN

Der Job

- Identifikation und Ansprache potenzieller Neukunden, Aufbau und Pflege eines Kundenstamms sowie Vertrieb über das Partnernetzwerk bzw. Integratoren
- Markterschließung sowie Beobachtung von Trends und Entwicklungen (Wettbewerber, Preise und Kundenbedürfnisse)
- Durchführung von Kundenbesuchen und Produktpräsentationen, Organisation von Messeauftritten inkl. Aufbau von Demo-Anlagen
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden- und Partnerbeziehungen, Klärung technischer und vertrieblicher Anfragen sowie Durchführung von Partnerschulungen und Ausbau des Folgegeschäfts
- Erstellung und Kalkulation von Angeboten sowie Abstimmung und Verhandlung von Preisen, Konditionen und Verträgen gemeinsam mit dem kaufmännischen Vertrieb
- Verantwortung für Umsatz- und Absatzziele sowie aktive Geschäftsentwicklung
- Zusammenarbeit mit den Bereichen Engineering, Entwicklung und Produktmanagement sowie Ausarbeitung einer gemeinsamen Vertriebsstrategie mit unseren Partnern

Was dich erwartet

- Aufbau und Übernahme einer neuen Vertriebsrolle für unsere mobilen Roboter
- Mitarbeit an einem innovativen Produkt in einer außergewöhnlichen Domäne
- Ein weltweit spürbar wachsender Markt in einem spannenden



Dein Profil

- Abgeschlossene Ausbildung (HTL, Uni, FH) im Bereich Automatisierungstechnik, Elektrotechnik, Mechatronik o. Ä.
- Mindestens drei Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb sowie in der Planung und Projektierung technischer Anlagen
- Idealerweise Erfahrung in der Automatisierungstechnik im Bereich Intralogistik, Fördertechnik, Maschinen-/Anlagenbau o. Ä.
- Verhandlungsgeschick, überzeugendes Auftreten und ausgeprägte Kundenorientierung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft (bis zu 50 %)

Deine Benefits

- Fortbildungsmöglichkeiten
- Firmeninternes Entwicklungspotential
- Flexible Arbeitszeiten
- Offene Strukturen
- Paten-Programm
- E-Scooter
- Essenszuschuss
- Sportliche Aktivitäten
- Mitarbeiter*innen-Events
- Firmenparkplatz
- keine All-In Verträge

Wettbewerbsumfeld

- Du hast die Möglichkeit Prozesse aktiv mitzugestalten - wir fördern proaktives und kreatives Engagement
- Wir bieten ein attraktives Angebot an Sozialleistungen, langfristigen Perspektiven sowie ausgezeichnete Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kollegiales Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen und starkem Teamzusammenhalt
- Flexible Arbeitszeitgestaltung sowie eine umfassende Einschulungsphase

Dein Gehalt

- Bruttomonatsgehalt von mind. € 4.600,-

Es besteht jedoch abhängig von Qualifikation und Berufserfahrung die Bereitschaft zur Überbezahlung. Wenn wir dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Karriere mit Zukunft

Möchtest du die Zukunft der DS Automotion GmbH aktiv mitgestalten und dich unabhängig von internen Hierarchien einbringen? Spornen dich Gestaltungsfreiräume zur technologischen und organisatorischen Weiterentwicklung an? Wenn ja, dann bist du bei uns richtig und wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Dein Kontakt



Marlies Teichmann
+43 664 88339930